



كاريزما الطالب الناجح



اعداد / د. غادة ابو القمبز

هيا لتعارف



وصف البرنامج

❖ الهدف العام:

- تنمية مهارات ومعارف المشاركين لتكوين الكاريزما الشخصية.

❖ الأهداف التفصيلية:

- أن يتعرف المتدربين على مفهوم الكاريزما الشخصية.
- أن يقدر المتدربين أهمية الكاريزما الشخصية للطالب الناجح.
- أن يتعرف المتدربين على أنواع الكاريزما الشخصية.
- أن يتعرف المتدربين على كيفية اكتساب الكاريزما الشخصية

الناجحة



هدف الجلسة الاولى

تهدف هذه الجلسة إلى تعريف
المشاركين بمفهوم الشخصية الكاريزمية
للطلاب الناجح.



تمرين (1)

مفهوم الشخصية الكاريزمية؟

ناقش ذلك مع مجموعتك النقاشية؟؟



مفهوم الشخصية الكاريزمية:

أصل كلمة كاريزما:

- فهي ترجع لأصل يوناني وتعني الهدية أو التفضيل الإلهي.
- هي القدرة على التأثير في الآخرين ايجابيا من خلال التواصل معهم ماديا وعاطفيا وفكريا «توني أليساندرا»

مفهوم الشخصية الكاريزمية

هو شخص يحتوي الكثير من الجاذبية والحضور الطاغي والذي يتمتع به الكثير من الأشخاص الذي يقدرون على التواصل مع الآخرين بالفعل والقول والعاطفة والتأثير الإيجابي عليهم ، وهذه الشخصية تحتوي على السلطة فوق العادة .

او هي كل ماله علاقه بالجاذبية والشخصية ،الثقة بالنفس والقوه علي الاقناع والتأثير علي الاخرين فأصحاب الكاريزما هم اشخاص لا يمكن أن ننساهم ولا يمكن أن نقاومهم وهم كذلك الاشخاص الذين يود الناس مصابحتهم والتعرف عليهم وأن يكونو مثلهم لما لهم من قوه تأثير كبير على الاشخاص .

تصويي

○○○○○

• هل الكارييما :

فطرية

مكتسبة



• الكاريزما فطرية ومكتسبة



• فبعض الصفات موروثه

• وبعضها الآخر يمكنك
تعلمه واكتسابه.

الكاريزما السيئة؟؟





الشخصية الكاريزمية
صفات

عصفا
نهني

صفات الشخصية الكاريزمية للطالب الناجح:

اجتماعي جداً ويهتم بالآخرين ويتواضع لهم.

يمتلك براعة الحديث فيقنع الآخرين بسهولة ويخرج من المشاكل بلباقة.

يجيد استخدام لغة الجسد فيؤكد جسده ما يقوله فمه فيزيد من قوة تأثيره في الآخرين.

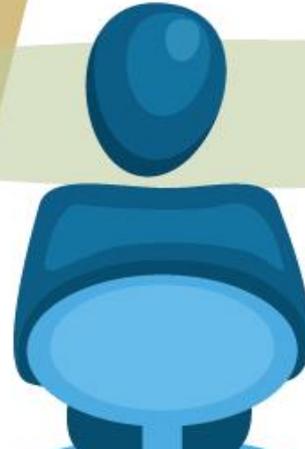
حسن المظهر مما يضيف على شخصيته سحر اخر ويزيده ثقة في نفسه.

مبدع وسريع البديهة.

يمتلك طاقة ومرح يزيد من اشعال الحماسة في من حوله.

تمرين رقم (4)

اكتشف هل أنت من ذوي الشخصية الكاريزمية؟

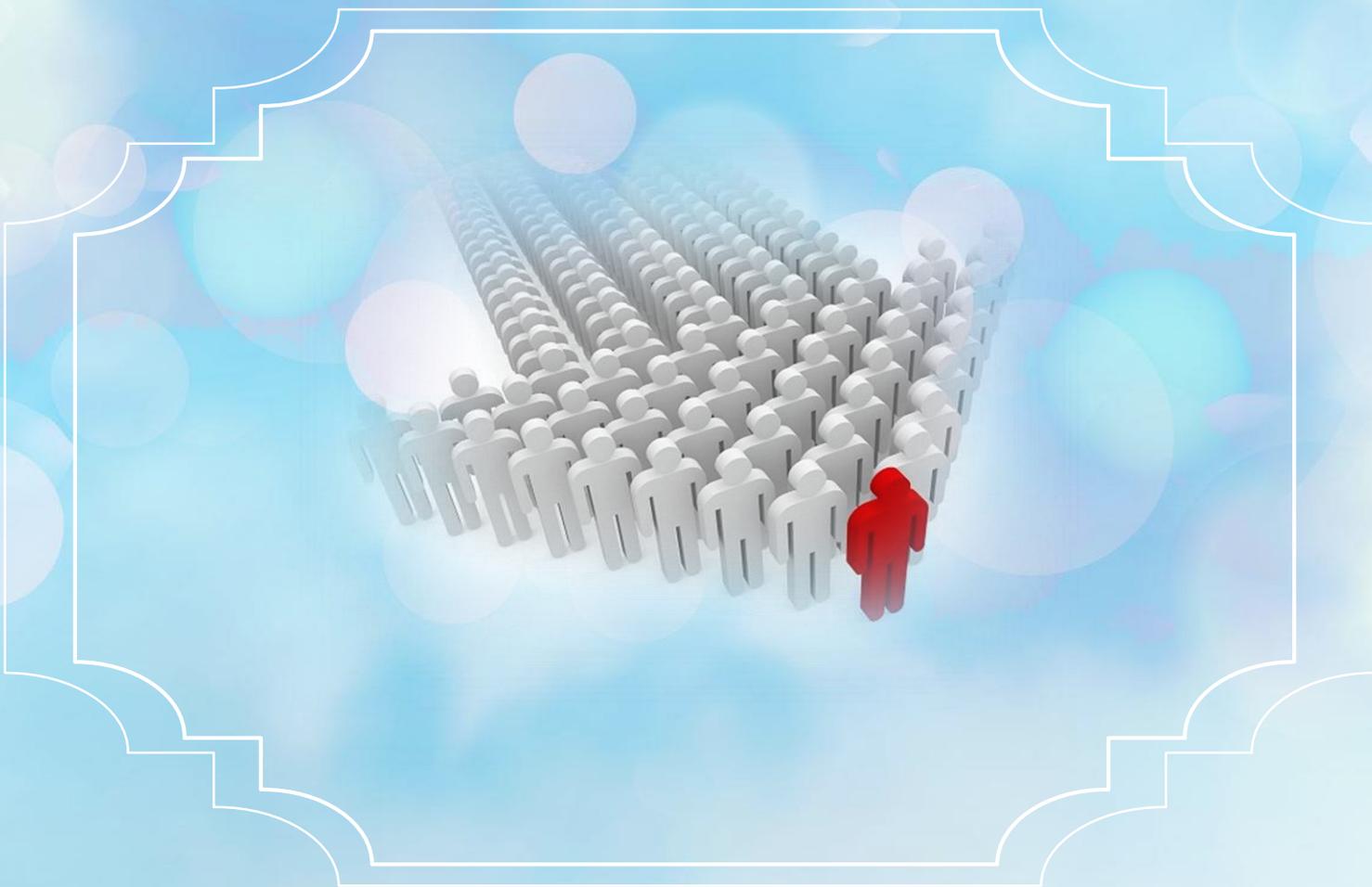




اختبار الشخصية الكاريزمية



أهمية الشخصية الكاريزمية للطلاب الناجح



أهمية الشخصية الكاريزمية :

فهم الآخرين له



تطوير مهارته التواصلية والاجتماعية بالتدرب على التعبير عن نفسه وأفكاره بوضوح.



الحفاظ على إظهار الاحترام والتعاطف الصادق مع الآخرين .



يكون لديه القدرة على استعمال المساحة والوقت بشكل حكيم في تحديد مدى قربك من الآخرين وبعدهم واحترام خصوصياتهم.

أسرار الشخصية الكاريزمية للطلاب الناجح



أسرار الشخصية الكاريزمي:

سر الكاريزما التي يتمتع بها بعض الأشخاص، هي القدرة على التأثير على الآخرين إيجابيا، قدرات غير طبيعية في القيادة والإقناع وأسر الآخرين أو إلهام الأشخاص وجذب انتباههم بشكل أكثر من المعتاد.

أن تكون صاحب شخصية كاريزمية يعني أن تكون قادرا في التأثير على الناس وإقناعهم وتوجيههم، وهذا بالضبط ما يميز شخصيات القادة والزعماء والمرشدين الروحيين والدينيين.

عناصر الكاريزما



عناصر الكاريزما:

التقدير العالي للذات.

القوة المحركة الدافعة.

الوعي الحسي.

رؤية الهدف.

الطاقة الإيجابية العالية

شخصيات فوي كاريزما



شخصيات فوي كاريزما:

الرسول (صلي الله عليه وسلم)

تمرين (2)

أطرحي شخصيتك الكاريزمية

«من هي ؟ ولماذا؟»

أنواع الكاريزما



أنواع الكاريزما:

الكاريزما في السياسة: أمثال (الملك فيصل بن عبد العزيز).

الكاريزما في الدين: أمثال (عمر بن الخطاب رضي الله عنه وعلي بن ابن أبي طالب رضي الله عنه_الشيخ الشعراوي).

الكاريزما في الاداب: امثال انيس منصور - العقاد .

الكاريزما الرياضيه.

الكاريزما الاجتماعيه امثال (الدكتور ابراهيم الفقي).

الكاريزما الفنون وغيرها .

كيف أصبح شخصية كاريزمية ناجحة؟؟



مهارات الحضور ..

التفائل

الثقة

الشغف

روح الدعابة

النشاط
والتوازن

القوة
الايجابية

الصفات الجوهرية :

الانضباط الذاتي

النزاهة

الكفاءة

الشجاعة

التركيز

الإبداع

كازينما الحديث مع الآخر
كيف تمتلكه



كازما الحريش مع الاخر كيف تمتلكه:

حاول تذكر أسماء الآخرين عندما يتذكر الأشخاص الآخرون اسمك على الفور على الرغم من أنهم قابلوك مرة أو مرتين ، فهذا يعني أنهم مهتمون لشأنك ، وأن صورتك انطبعت في ذاكرتهم من اللقاء الأول ، لذلك تذكر أسماء الآخرين.

أظهر اهتمامك بالطرف المقابل عندما تجري محادثة مع شخص ما حاول أن تظهر اهتمامك به من خلال طرح الأسئلة التي ترى أن الشخص قد يستمتع بالجواب عنها ، فالكثير من الأشخاص يرغبون مثلا التحدث عن أنفسهم ، ولكن إذا كان الطرف المقابل شخصاً غريباً تقابله للمرة الأولى ابدأ معه بالخطوط الأساسية لفتح الأحاديث ثم غوص عميقا في مكونات نفسه.

كاريزما الحديث مع الآخر كيف تمتلكه:

اسمح للآخرين بالتحدث من الهام جداً أن تسمح للطرف الآخر بالتحدث وهذا يعني أنك لا بد أن توقف الحديث عن نفسك ، وتوقف مقاطعة الحديث ، وتوقف إقحام آرائك ، فبعد أن تطرح سؤالك لا تقول شيئاً

ابتسم بصدق عندما تبتسم للآخر ابتسامة صادقة في كل مرة ، فهذا الفعل يدل على الحب ، ويعتبر هدية وشيئاً جميلاً تقدمه له ، إن الابتسامة الصادقة هي مفتاح القلوب ، وتعمل بمثابة الإنعاش للروح.

كون صادق وتمتع بالأصالة كون دائماً نفسك ولا تتصنع أو تتزيف ، وكون حقيقياً و أصيلاً ، فعندما تكون صادق بشكل تام وتتحدث من قلبك فإنك سوف تخلق الطاقة الإيجابية حولك والسحر الذي يدفع الآخرين للتواصل معك .

كازيزما الاستماع للاخرين



كاريزما الاستماع للأخوين:

استمع استمع استمع! نعم عليك أن تستمع وبإخلاص لمن يحدثك، تستمع له حتى تفهمه، لا أن تخذعه أو تلقط منه عثرات وزلات من بين ثنايا كلماته، استمع وأنت ترغب في فهمه.

تجهز الرد في نفسك وأنت تستمع له، ولا تستعجل ردك على من يحدثك، وتستطيع حتى تأجيل الرد لمدة معينة حتى تجمع أفكارك وتصيغها بشكل جيد.

اتجه بجسمك كله لمن يتحدث لك، فإن لم يكن، فبوجهك على الأقل، لأن المتحدث يتضايق ويحس بأنك تهمله إن لم تنتظر له أو تتجه له.

بين للمتحدث أنك تستمع، أنا أقول بين لا تتظاهر! لأنك إن تظاهرت بأنك تستمع لمن يحدثك فسيكتشف ذلك إن آجلاً أو عاجلاً.

لا تقاطع أبداً، ولو طال الحديث لساعات! وهذه نصيحة مجربة كثيراً ولطالما حلت مشاكل بالاستماع فقط، لذلك لا تقاطع أبداً واستمع حتى النهاية

وآخرها...
لكي نكسب السباق بنجاح ينبغي أن نبدأ في السعي والاجتهاد بكامرئنا الطلاب الناجح



سرت بتواجدي معكم

تحياتي
د. غادة ابو القمبز